



frica Business Club



00971545995343



chaawa@africabusiness.club



africabusiness.club



SOMMAIRE

- 01 Présentation

- 02 Notre Positionnement Stratégique

- 03 Nos Domaines d'Intervention

- 04 Notre Approche Méthodologique

- 05 Nos Clients et Bénéficiaires

- 06 Nos Atouts Clés



africa

Business Club

01 PRÉSENTATION

Qui sommes-nous ?

ABC Consultancy est un cabinet de conseil stratégique basé à **Dubaï**, conçu comme un **pont structurant entre l'Afrique et les marchés internationaux**. Bien plus qu'un simple intermédiaire, ABC agit comme un facilitateur de haut niveau, en connectant les gouvernements, les institutions, les entreprises africaines et les exportateurs à des partenaires techniques, financiers et commerciaux fiables à travers le monde.

Notre positionnement unique repose sur une double expertise : une compréhension fine des réalités africaines (institutionnelles, économiques, réglementaires) et une maîtrise des standards et attentes du marché international, dans un cadre de confiance, de rigueur et de performance.



NOTRE MISSION

Notre mission est claire :

- Créer des connexions de valeur entre l'Afrique et le reste du monde, en facilitant des projets structurants, des partenariats stratégiques et des relations commerciales durables.
- Nous intervenons de manière discrète, sélective et proactive, avec pour objectif d'apporter des solutions concrètes et fiables aux besoins des États, des entreprises et des producteurs africains, tout en ouvrant des accès directs aux marchés mondiaux.

NOTRE VISION

- Notre ambition est de faire d'ABC Consultancy une référence incontournable dans la facilitation de projets stratégiques et la mise en relation internationale centrée sur l'Afrique.
- À terme, nous aspirons à devenir la plateforme la plus influente et la plus fiable pour :
- L'accès aux grands contrats publics et partenariats en Afrique,
- La promotion des produits africains à forte valeur ajoutée,
- La structuration de financements et investissements internationaux pour les projets porteurs du continent.

NOTRE DEVISE

“

**Africa to
World.**

**World to
Africa.**



Ce n'est pas un slogan : c'est le cœur de notre action. Depuis Dubaï, véritable carrefour global, ABC Consultancy relie les opportunités africaines aux capitaux et savoir-faire internationaux, et permet à des acteurs mondiaux d'accéder à l'Afrique avec rigueur, transparence et sécurité.

02 NOTRE POSITIONNEMENT STRATÉGIQUE

Pourquoi Dubaï ?

Dubaï n'est pas seulement notre siège – c'est un choix stratégique structurant.

Située à la croisée de l'Afrique, du Moyen-Orient, de l'Asie et de l'Europe, Dubaï est aujourd'hui l'un des hubs économiques les plus dynamiques au monde, offrant un environnement propice aux affaires, à l'innovation et à la finance.

Depuis Dubaï, ABC Consultancy bénéficie :

- D'un accès direct aux investisseurs institutionnels et privés, aux bailleurs internationaux et aux contractants EPC.
- D'un cadre réglementaire stable, moderne et transparent, facilitant la conclusion de contrats transnationaux.
- D'une visibilité mondiale pour les projets africains, leur assurant une portée et une attractivité renforcées.
- D'une logistique rapide et flexible, indispensable à la mise en œuvre efficace des affaires.

Ce positionnement nous permet d'agir avec agilité, tout en assurant à nos partenaires africains un point d'ancrage sûr et reconnu sur la scène internationale.

Notre rôle de passerelle Afrique ↔ Monde

ABC Consultancy agit comme une passerelle stratégique et opérationnelle entre l'Afrique et les marchés internationaux.

Notre rôle :



Accompagner les États et les institutions africaines dans la recherche de partenaires techniques, financiers ou commerciaux crédibles.



Faciliter l'implantation des entreprises étrangères en Afrique, en leur offrant une représentation sélective, conforme aux réalités locales.



Valoriser les produits et ressources stratégiques africaines (or, cacao, produits agricoles, etc.) auprès d'acheteurs et d'investisseurs de confiance.



Structurer des partenariats gagnant-gagnant, dans un esprit de durabilité, de transparence et de sécurité contractuelle.

Nous ne sommes pas de simples intermédiaires : nous sommes architectes de connexions à fort impact, au service du développement du continent et des ambitions internationales.

Nos avantages comparatifs

Ce qui distingue ABC Consultancy, c'est une combinaison unique d'atouts qui font notre force :



Sélectivité stratégique :

Nous intervenons uniquement sur des projets à fort potentiel et à forte valeur ajoutée.



Réseau d'élite :

Un maillage actif de décideurs publics, d'opérateurs économiques et d'institutions influentes à travers l'Afrique.



Confiance et discrétion :

Un accompagnement de proximité, dans le respect total de la confidentialité et des intérêts de nos clients.



Expertise croisée :

Une compréhension approfondie des environnements politiques, économiques et réglementaires des deux côtés.



Position géopolitique unique :

Un ancrage solide à Dubaï, facilitant les interactions internationales dans un cadre juridiquement sûr.

Grâce à ces leviers, ABC Consultancy incarne un partenaire stratégique fiable, agile et engagé pour l'Afrique de demain.

03 NOS DOMAINES D'INTERVENTION

Chez ABC Consultancy, notre action repose sur une maîtrise fine des dynamiques africaines et une capacité à mobiliser des solutions internationales concrètes. Nous intervenons sur des projets structurants, sensibles ou complexes, en mettant notre réseau, notre expertise et notre rigueur au service de nos partenaires.

Structuration de financements internationaux

ABC Consultancy accompagne la recherche, la structuration et la mobilisation de financements pour des projets porteurs en Afrique.

Nous intervenons notamment sur :

- Le montage de financements publics ou mixtes (subventions, prêts concessionnels, financements climatiques)
- La mobilisation de bailleurs internationaux, de fonds souverains, ou d'acteurs du private equity
- L'identification de guichets adaptés (Banques de développement, fonds thématiques, investisseurs ciblés)

Notre maîtrise des exigences financières et des montages complexes permet d'aligner les projets sur les standards attendus des financeurs.



Conception, structuration et exécution de projets majeurs



Nous accompagnons les gouvernements, entreprises et institutions africaines dans l'identification, la structuration et la mise en œuvre de projets stratégiques à fort impact : infrastructures, énergie, agro-industrie, santé, numérique, etc.

Notre rôle :

- Identifier des partenaires techniques et financiers fiables
- Débloquer l'accès aux ressources (capitaux, technologies, savoir-faire)
- Faciliter les négociations et le montage de consortiums
- Veiller à la sécurisation contractuelle et réglementaire des projets

Nous intervenons du cadrage stratégique jusqu'à la mise en relation opérationnelle, dans une logique de résultat.

Conseil et représentation d'entreprises étrangères

Nous agissons comme partenaire local et relais stratégique pour les entreprises internationales souhaitant s'implanter ou se développer en Afrique.

Nos services incluent :

- Études de marché et identification d'opportunités sectorielles
- Mise en réseau avec les autorités, partenaires locaux et clients stratégiques
- Assistance dans les démarches réglementaires et institutionnelles
- Représentation de haut niveau et sécurisation des relations

Nous permettons à nos clients d'aborder le continent africain avec efficacité, crédibilité et prudence, en leur ouvrant des portes que seul un acteur enraciné peut franchir.



Valorisation des ressources stratégiques africaines



Nous facilitons la mise en valeur des produits africains à haute valeur ajoutée (or, cacao, coton, produits agricoles, matières premières) auprès d'acheteurs internationaux fiables, notamment depuis Dubaï.

Notre intervention inclut :

- Sécurisation des flux d'exportation
- Mise en relation avec des traders, industriels et partenaires logistiques
- Appui à la certification, traçabilité et conformité aux standards internationaux
- Conseil dans la contractualisation et la protection des intérêts du producteur

Nous visons des partenariats gagnants-gagnants, durables et équitables.

Accompagnement dans les contrats PPP et appels d'offres

ABC Consultancy offre une expertise pointue et opérationnelle dans la gestion et la sécurisation des Partenariats Public-Privé (PPP) et des appels d'offres internationaux, qui constituent des leviers essentiels pour la transformation des infrastructures et services publics en Afrique.

Nous accompagnons aussi bien les autorités contractantes (États, ministères, agences nationales) que les partenaires privés (groupes industriels, opérateurs techniques, fonds d'investissement) dans la conception, la structuration et la mise en œuvre de montages PPP performants, compatibles avec les meilleures pratiques internationales (OCDE, BAD, FMI).



Notre savoir-faire couvre notamment :

- L'analyse stratégique et juridique des risques contractuels, en tenant compte des responsabilités respectives des parties et des garanties attendues.
- La structuration de groupements solides et complémentaires, réunissant les expertises techniques, financières et juridiques nécessaires à la réussite du projet.
- Le soutien à la négociation entre parties prenantes, en facilitant un dialogue équilibré entre les intérêts publics et privés, et en renforçant la bancabilité du projet.
- L'appui technique à la préparation des offres, incluant la lecture des Dossiers d'Appel d'Offres (DAO), la vérification de l'éligibilité, la conformité des livrables, et l'optimisation de la compétitivité de l'offre.

Nous intervenons également en amont, lors de la préparation institutionnelle des projets PPP, en accompagnant les autorités publiques dans :

- L'identification des projets éligibles au modèle PPP,
- La réalisation des études de faisabilité et des études de valeur pour l'argent,
- La rédaction ou la relecture des cahiers des charges techniques et des clauses contractuelles sensibles.



04 NOTRE APPROCHE MÉTHODOLOGIQUE

Chez ABC Consultancy, nous ne sommes pas un cabinet de conseil « généraliste ». Notre force réside dans une approche sélective, personnalisée et hautement stratégique, qui nous permet d'intervenir uniquement là où nous pouvons créer une réelle valeur pour nos partenaires africains et internationaux.



01

Sélectivité et personnalisation

ABC Consultancy ne répond pas à toutes les sollicitations.

Nous choisissons délibérément de ne travailler que sur des projets porteurs, structurants et viables, où notre valeur ajoutée est claire et mesurable.

Chaque dossier fait l'objet :

- D'un filtrage stratégique rigoureux basé sur la faisabilité, la pertinence géopolitique et le potentiel de retour sur impact.
- D'une analyse approfondie du contexte local et international afin de bâtir une stratégie d'intervention sur mesure.
- D'un plan d'action individualisé tenant compte des spécificités de chaque client (institution publique, entreprise, investisseur, exportateur).

Cette sélectivité garantit à nos partenaires une qualité d'exécution élevée, des engagements tenus, et une mobilisation efficace de notre réseau.

02

Réseau de haut niveau en Afrique et à Dubaï

ABC Consultancy s'appuie sur un réseau structuré, actif et influent, composé de :

- Décideurs publics et institutionnels dans plus de 25 pays africains,
- Partenaires financiers et industriels de premier plan basés à Dubaï, en Europe, en Asie et au Moyen-Orient,
- Experts sectoriels et opérateurs techniques à forte valeur ajoutée.

Ce réseau n'est pas théorique : il est activé dans le cadre de chaque mission, avec des contacts éprouvés, des circuits de confiance, et une réactivité hors pair.

Notre présence à Dubaï, véritable hub mondial des affaires, nous permet d'orchestrer des mises en relation internationales en garantissant la sécurité, la neutralité et la compétitivité des échanges.

Confidentialité, efficacité et orientation résultats

Dans un environnement complexe et parfois sensible, la confidentialité, la fiabilité et la performance ne sont pas des options – ce sont nos piliers d'action.

Confidentialité absolue :

- Nos interventions se font dans le respect strict des règles de non-divulgateion et de discrétion professionnelle.
- Nous protégeons les intérêts de nos clients à chaque étape du processus, y compris dans les négociations multilatérales.

Efficacité dans l'exécution :

- Chaque mission fait l'objet d'un pilotage méthodologique rigoureux, avec des délais maîtrisés et des livrables clairs.
- Nos équipes combinent agilité et réactivité, tout en assurant un suivi opérationnel continu.

Orientation résultats :

- Nous ne vendons pas des promesses, mais des solutions concrètes.
- Notre succès est mesuré à l'aune de l'impact réel : projets financés, partenariats signés, exportations sécurisées, marchés conquis.

En résumé, notre approche repose sur une méthodologie éprouvée, une vision stratégique claire et un engagement total envers la réussite des missions que nous acceptons.

05 NOS CLIENTS ET BÉNÉFICIAIRES

Grâce à son positionnement stratégique et à son approche sélective, ABC Consultancy accompagne une diversité d'acteurs engagés dans le développement du continent africain ou désireux d'y investir.

Notre intervention vise toujours à maximiser les intérêts stratégiques de chaque partie prenante, en assurant cohérence, sécurité et efficacité.



Gouvernements et institutions publiques africaines

Nous accompagnons les États, ministères, agences nationales et collectivités territoriales dans la mise en œuvre de leurs ambitions de développement, notamment à travers :

- La mobilisation de financements internationaux pour des projets d'infrastructure ou de transformation,
- L'identification de partenaires techniques et commerciaux crédibles,
- La structuration de PPP, joint-ventures et partenariats transnationaux,
- Le positionnement stratégique de leurs ressources et projets à l'international (or, cacao, énergie, agriculture...).

Notre accompagnement garantit une représentation crédible, une négociation équilibrée, et une sécurisation des intérêts publics dans un environnement mondial complexe.



Exportateurs et producteurs africains

- Nous intervenons aux côtés de coopératives agricoles, opérateurs miniers, entreprises agroalimentaires et industriels locaux, afin de :
- Sécuriser des débouchés commerciaux fiables à l'international,
- Faciliter l'accès à des circuits de distribution premium,
- Accompagner la conformité aux normes internationales (qualité, traçabilité, certifications...),
- Représenter leurs intérêts dans les négociations commerciales à forte valeur.

Notre objectif : renforcer la compétitivité africaine sur les marchés mondiaux, en valorisant équitablement les savoir-faire et les ressources du continent.



Entreprises internationales

- Nous conseillons des groupes étrangers, PME, opérateurs techniques et industriels, qui souhaitent accéder aux marchés africains de manière structurée, éthique et durable.

Nous leur offrons :

- Une analyse stratégique des opportunités sectorielles,
- Un accompagnement localisé (représentation, introduction, appui réglementaire),
- Une mise en relation de haut niveau avec les autorités africaines,
- La création de conditions favorables à l'investissement et au développement.
- En tant que partenaire de confiance, nous réduisons les incertitudes, accélérons l'accès au marché et renforçons l'implantation locale.



Investisseurs et bailleurs stratégiques

- ABC Consultancy accompagne les fonds d'investissement, banques de développement, family offices et bailleurs internationaux à la recherche de projets solides, bancables et à fort impact en Afrique.

Nous proposons :

- Une pré-sélection rigoureuse des projets en fonction de leurs critères,
- La structuration de dossiers d'investissement adaptés aux guichets ciblés,
- Un appui à la due diligence,
- Une interface de confiance avec les porteurs de projet africains.
- Nous offrons ainsi un canal sécurisé et crédible pour investir durablement sur le continent, tout en contribuant à sa transformation économique.

06 NOS ATOUTS CLÉS

Ce qui distingue ABC Consultancy, ce ne sont pas seulement ses domaines d'intervention ou sa présence géographique – c'est la valeur stratégique qu'il apporte à chaque mission.

Notre force repose sur une combinaison d'atouts rares, forgés par l'expérience, les résultats et une vision claire du rôle que nous jouons à l'interface Afrique ↔ Monde.



Réseau d'influence publique et privée

Nous disposons d'un réseau structuré, actif et fiable, couvrant :

- Des décideurs institutionnels africains de haut niveau (ministres, DG d'agences, responsables PPP, etc.),
- Des chefs d'entreprises et opérateurs privés sur des marchés clés,
- Des bailleurs de fonds, investisseurs et partenaires techniques à Dubaï, au Moyen-Orient, en Asie et en Europe.

Ce réseau n'est pas simplement relationnel – il est opérationnel.

Nous savons activer les bonnes personnes, au bon moment, dans les bonnes conditions, pour faire avancer les projets et sécuriser les partenariats.

Expertise transcontinentale

Nous opérons à l'intersection de plusieurs mondes économiques, culturels et réglementaires.

Notre équipe possède une expérience avérée des environnements africains, européens, asiatiques et moyen-orientaux, ce qui nous permet :

- De traduire les attentes des partenaires internationaux en solutions viables sur le terrain africain,
- D'adapter les projets aux standards internationaux (financiers, juridiques, ESG, etc.),
- D'éviter les blocages culturels, politiques ou contractuels liés aux différences de contexte.

Cette vision multi-polaire est un atout majeur dans des négociations complexes et des environnements multi-acteurs.

Compréhension fine des contextes africains

Notre connaissance de l'Afrique ne se limite pas aux capitales.

Nous comprenons les réalités locales, régionales et sectorielles qui influencent les projets : dynamiques institutionnelles, enjeux communautaires, risques politiques, contraintes administratives ou logistiques.

Grâce à cette proximité avec le terrain, nous sommes en mesure :

- D'anticiper les risques et les leviers de réussite,
- De construire des projets réalistes, alignés avec les priorités nationales et locales,
- De renforcer la crédibilité des initiatives africaines auprès des bailleurs et partenaires étrangers.

Accès à des partenaires internationaux crédibles

Installés à Dubaï, l'un des plus grands hubs économiques mondiaux, nous bénéficions d'un accès privilégié à des acteurs internationaux de référence :

- Investisseurs institutionnels, banques, fonds souverains,
- Contractants EPC, groupes industriels, cabinets spécialisés,
- Acheteurs, traders et distributeurs à l'échelle globale.

Nous filtrons et sélectionnons uniquement des partenaires sérieux, solvables et engagés, garantissant ainsi à nos clients africains une relation durable, équitable et sécurisée.

Grâce à cet écosystème unique, ABC Consultancy s'impose comme un acteur stratégique de confiance, capable de transformer des ambitions en résultats concrets, au service de l'Afrique et de ses partenaires.





ABC Consultancy se positionne comme un partenaire stratégique de référence, à l'intersection de l'Afrique et du reste du monde. Nous apportons bien plus qu'un simple service de conseil : nous offrons une proposition de valeur intégrée, fondée sur la création de liens solides, la structuration de projets complexes, et la sécurisation d'alliances internationales durables.

Grâce à notre ancrage stratégique à Dubaï, à notre réseau d'influence dans plus de 35 pays africains, et à notre expérience éprouvée dans les montages financiers, PPP, exportations et contrats transnationaux, nous savons détecter, activer et accompagner les opportunités à fort impact, dans un cadre méthodique, confidentiel et orienté performance.

Faire le choix d'ABC Consultancy, c'est s'entourer :

- D'un partenaire sélectif et engagé, qui ne prend en main que des projets où il peut réellement faire la différence,
- D'une équipe agile, multilingue et opérationnelle, capable de naviguer entre les réalités africaines et les exigences internationales,
- D'un allié stratégique dans les négociations sensibles, les relations institutionnelles et les connexions de haut niveau.

Nous croyons à des relations de confiance construites dans la durée, et à la puissance de connexions bien orchestrées pour générer des résultats concrets et mesurables.





POUR ALLER PLUS LOIN,

Contactez-nous pour discuter de vos besoins, valider les conditions de succès et définir les leviers adaptés à votre ambition.



00971545995343



chaawa@africabusiness.club



africabusiness.club